



2017年3月期

決 算 説 明 資 料

株 式 会 社 レ ン ト ラ ッ ク ス

R e n t r a c k s . C O . , L T D .

<東証マザーズ 6045>

1. 2017年3月期 業績概要	P.2
2. 2018年3月期 業績見通し	P.20
3. 会社説明及び事業概況	P.26

1. 2017年3月期 業績概要

連結業績	売上高 7,586百万円 (前年同期比 + 20.2%) 営業利益 557百万円 (前年同期比 + 16.0%) 経常利益 557百万円 (前年同期比 + 18.9%) 当期純利益 354百万円 (前年同期比 + 15.2%)
成果報酬型広告 サービス事業	売上高 7,078百万円 (前年同期比 + 21.4%) 売上総利益 1,025百万円 (前年同期比 + 21.9%)
検索連動型 広告代行事業	売上高 484百万円 (前年同期比 + 16.3%) 売上総利益 65百万円 (前年同期比 △ 11.2%)
トピックス	<ul style="list-style-type: none"> ・ 2016年 8月 自己株式60,000株の取得を実施 ・ 2016年11月 インドネシア ジャカルタに駐在員事務所を設立 ・ 2017年 3月 完全子会社として株式会社GROWTH POWER設立 ・ 登録パートナーサイト運営者は期末時点で20,033名 (対前年同期末比で5,544名の増加)

連結決算

- ・ 検索連動型広告において利益率が良かった大手販売先の減少により、連結での売上総利益率が前期より0.8ポイント減少した。
- ・ 販管費率も0.6ポイント減少したため、営業利益率は0.3ポイントの減少にとどまった。

単体決算

- ・ 成果報酬型広告において主に金融ジャンルの利益率が減少したが、GAMEFEAT事業により利益率が上昇。結果として、売上総利益率、営業利益率は前期とほぼ変わらず。
- ・ 販管費では新卒採用等により人件費が増加したが、従業員1人当たり売上高、営業利益は前期とほぼ変わらず。

連結経営成績



前期比で増収増益を達成いたしました。

主力の成果報酬型広告サービス事業の成長が続いており、好成績を牽引しております。

(単位:百万円)	2017年3月期	2016年3月期	増減額	増減率
売上高	7,586	6,313	1,272	20.2%
売上原価	6,479	5,343	1,136	21.3%
売上総利益	1,106	970	135	14.0%
販管費	549	490	59	12.1%
営業利益	557	480	76	16.0%
経常利益	557	468	88	18.9%
当期純利益	354	307	46	15.2%

連結経営成績



	2017年3月期	2016年3月期	増減額	増減率
売上高 総利益率	14.6%	15.4%	△0.8ポイント	—
売上高 販管費率	7.2%	7.8%	△0.6ポイント	—
売上高 営業利益率	7.3%	7.6%	△0.3ポイント	—
従業員1人当たり 売上高(百万円)	158.0	150.3	7.7	5.1%
従業員1人当たり 営業利益(百万円)	11.6	11.4	0.2	1.5%
1株当たり 当期純利益(円)	45.61	40.62	4.99	—

※当社は、2015年10月1日付で普通株式1株につき普通株式3株の割合で株式分割を行っております。前連結会計年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり四半期純利益を算出しております。

個別経営成績



レントラックス単体でも連結同様、前期比で増収増益を達成しております。

アフィリエイト塾との提携強化により、パートナーサイト運営者数の増加が継続しております。

(単位:百万円)	2017年3月期	2016年3月期	増減額	増減率
売上高	7,117	5,871	1,246	21.2%
売上原価	6,072	5,006	1,066	21.3%
売上総利益	1,044	864	180	20.8%
販管費	508	427	80	18.9%
営業利益	536	437	99	22.7%
経常利益	536	425	111	26.1%
当期純利益	337	279	58	21.0%

個別経営成績



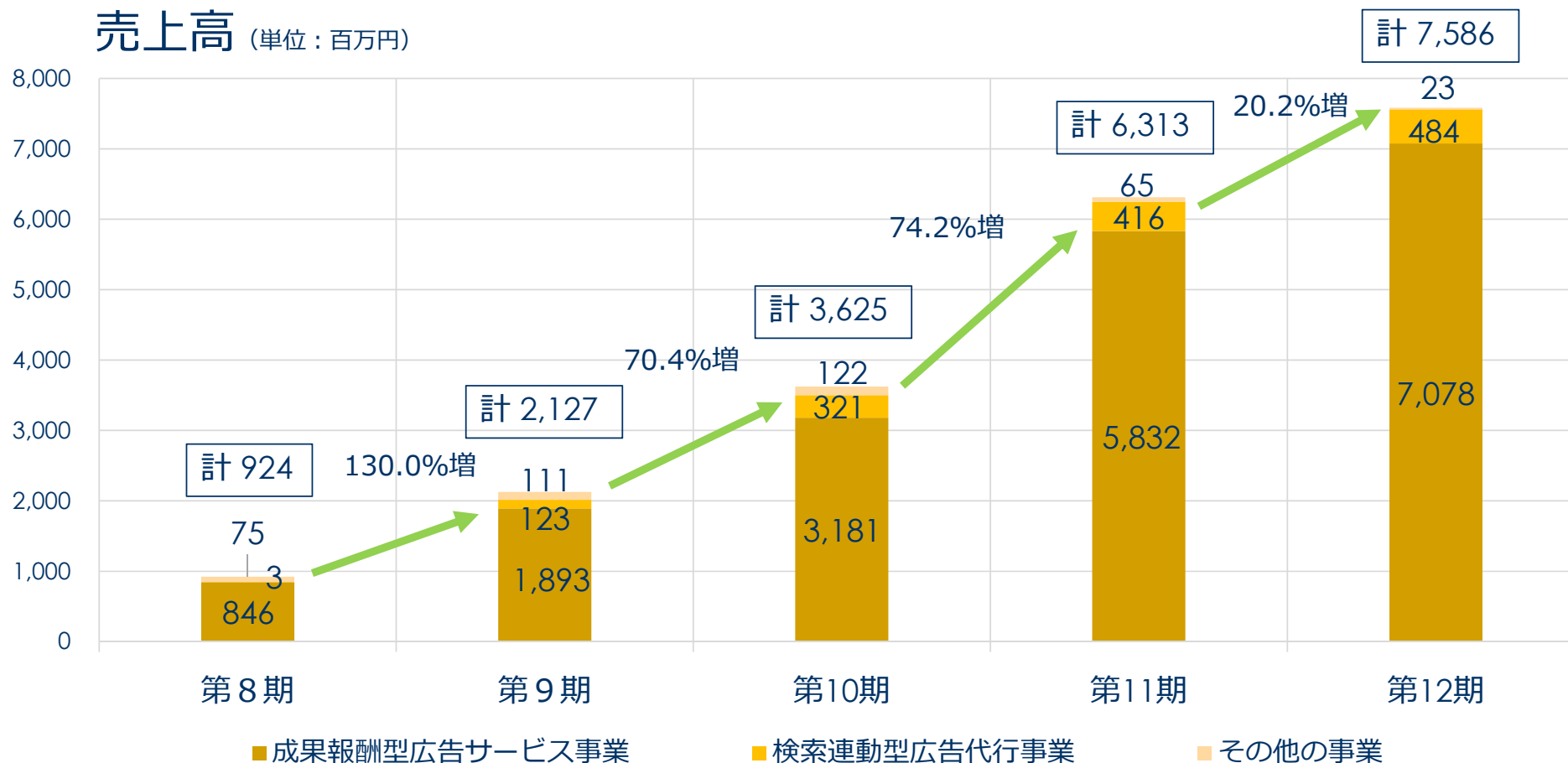
	2017年3月期	2016年3月期	増減額	増減率
売上高 総利益率	14.7%	14.7%	±0.0ポイント	—
売上高 販管費率	7.1%	7.3%	△0.2ポイント	—
売上高 営業利益率	7.5%	7.5%	±0.0ポイント	—
従業員1人当たり 売上高(百万円)	209.3	209.6	△0.3	△0.2%
従業員1人当たり 営業利益(百万円)	15.8	15.6	0.2	1.1%
1株当たり 当期純利益(円)	43.52	36.92	6.60	—

※当社は、2015年10月1日付で普通株式1株につき普通株式3株の割合で株式分割を行っております。前会計年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり四半期純利益を算出しております。

セグメント別業績の推移



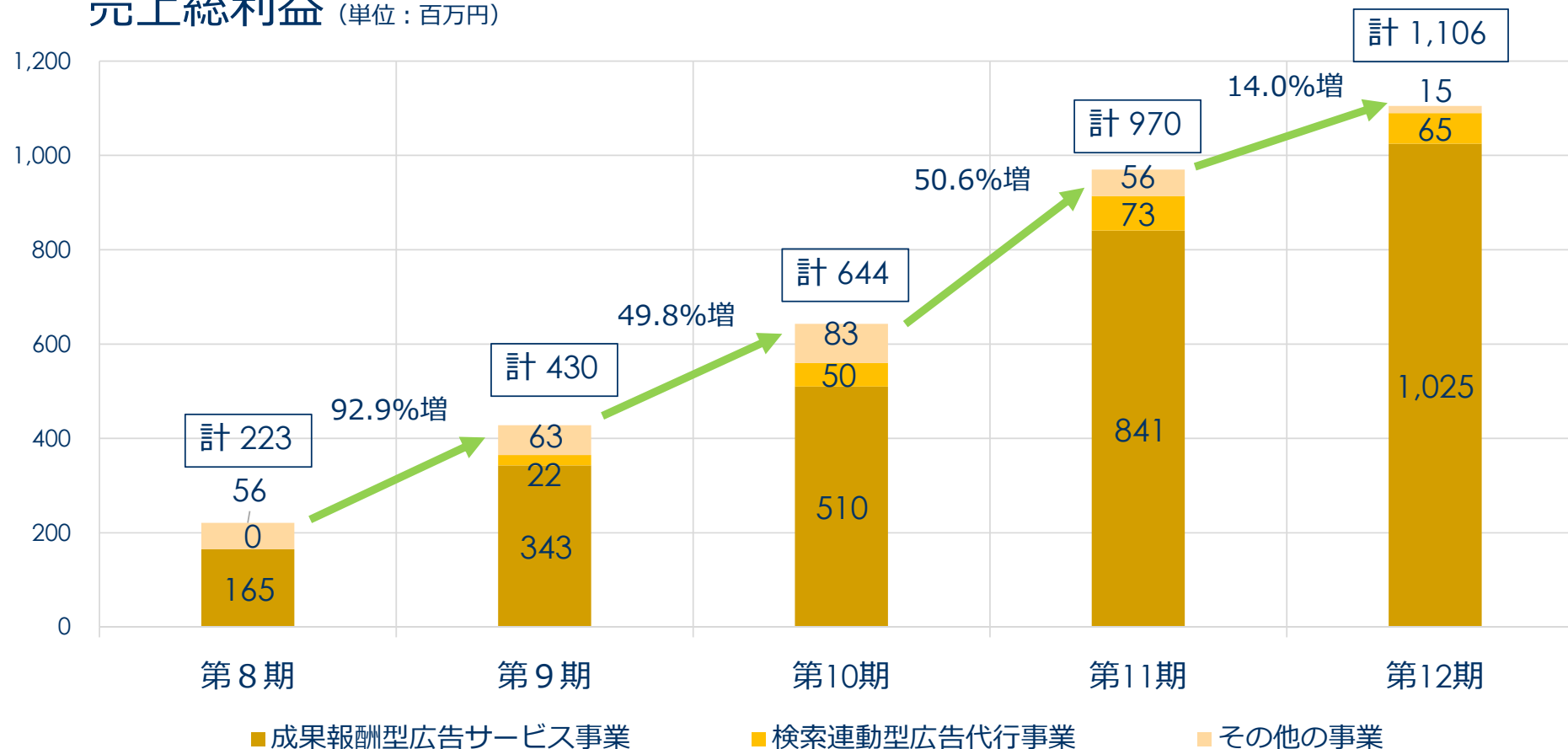
売上高 (単位: 百万円)



セグメント別業績の推移



売上総利益 (単位: 百万円)

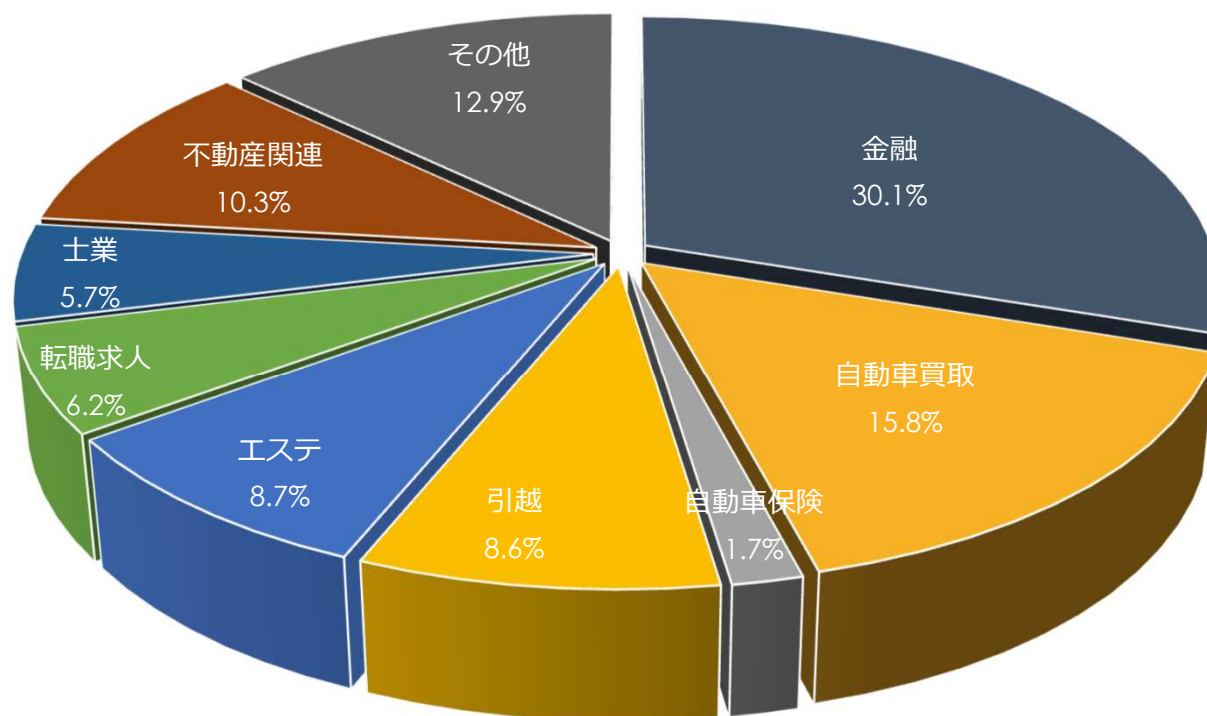


広告ジャンル別の売上分析

- 土業を除き、全ての広告ジャンルにおいて前期を上回る実績。特に引越、不動産関連、その他の業績が良い。
- 売上高全体に占めるジャンルごとの比率は、前期末に比べ、引越、不動産関連、その他が増加。自動車買取、自動車保険が変わらず、金融、エステ、転職求人、土業が減少傾向。
- 金融ジャンルの伸びが予測を下回り、新規ジャンルを含めた他ジャンルがその分をカバーした。

広告主ジャンル別の業績

ジャンル別売上額の比率（平成29年3月期実績）



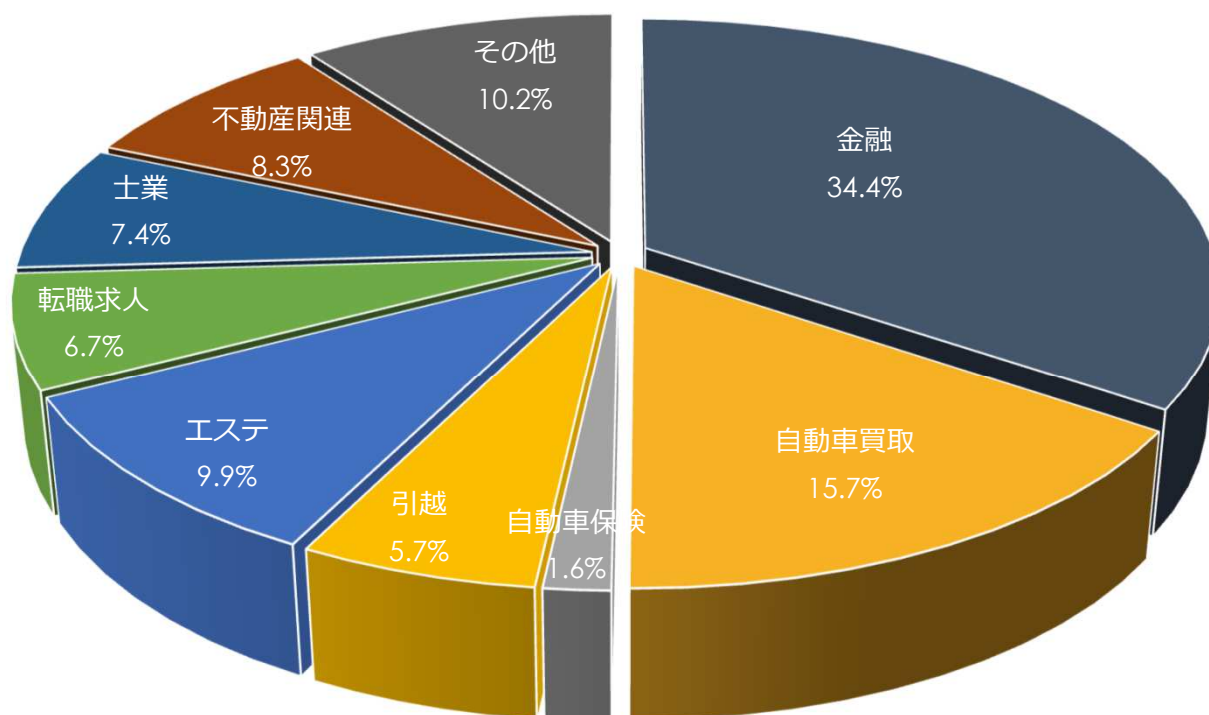
金融 キャッシング・クレジットカードの発行

自動車買取 中古車買取価格の一括査定見積り

自動車保険 自動車保険の一括査定見積り
引越 引越の一括査定見積り
エステ エステ・脱毛サロンの予約・来店
転職求人 看護師の求人・転職サイトの会員登録
士業 士業への相談等
不動産関連 不動産関連の見積り

広告主ジャンル別の業績

ジャンル別売上額の比率（平成28年3月期実績）



金融 キャッシング・クレジットカードの発行

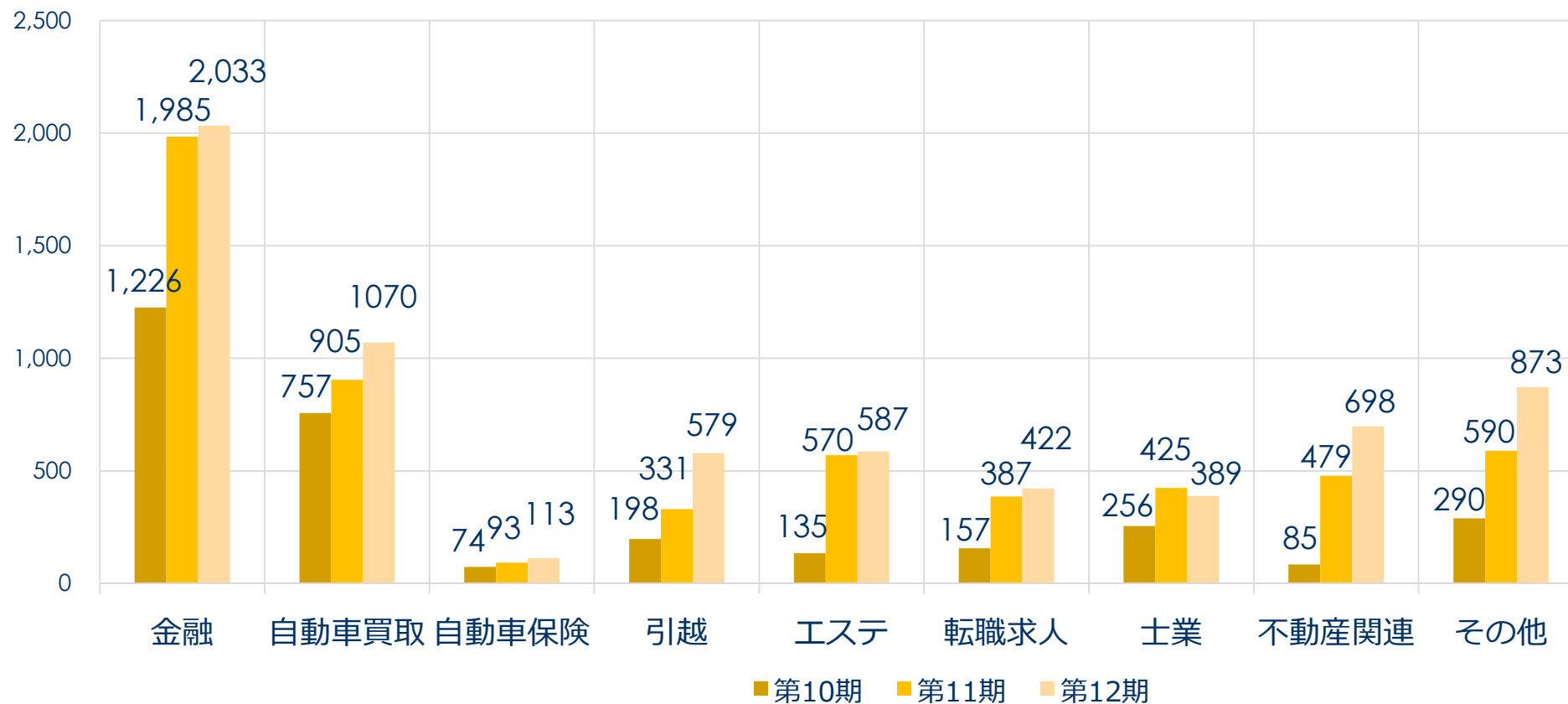
自動車買取 中古車買取価格の一括査定見積り

自動車保険 自動車保険の一括査定見積り
引越 引越の一括査定見積り
エステ エステ・脱毛サロンの予約・来店
転職求人 看護師の求人・転職サイトの会員登録
士業 士業への相談等
不動産関連 不動産関連の見積り

広告主ジャンル別の業績



ジャンル別売上高の3期比較 (単位：百万円)



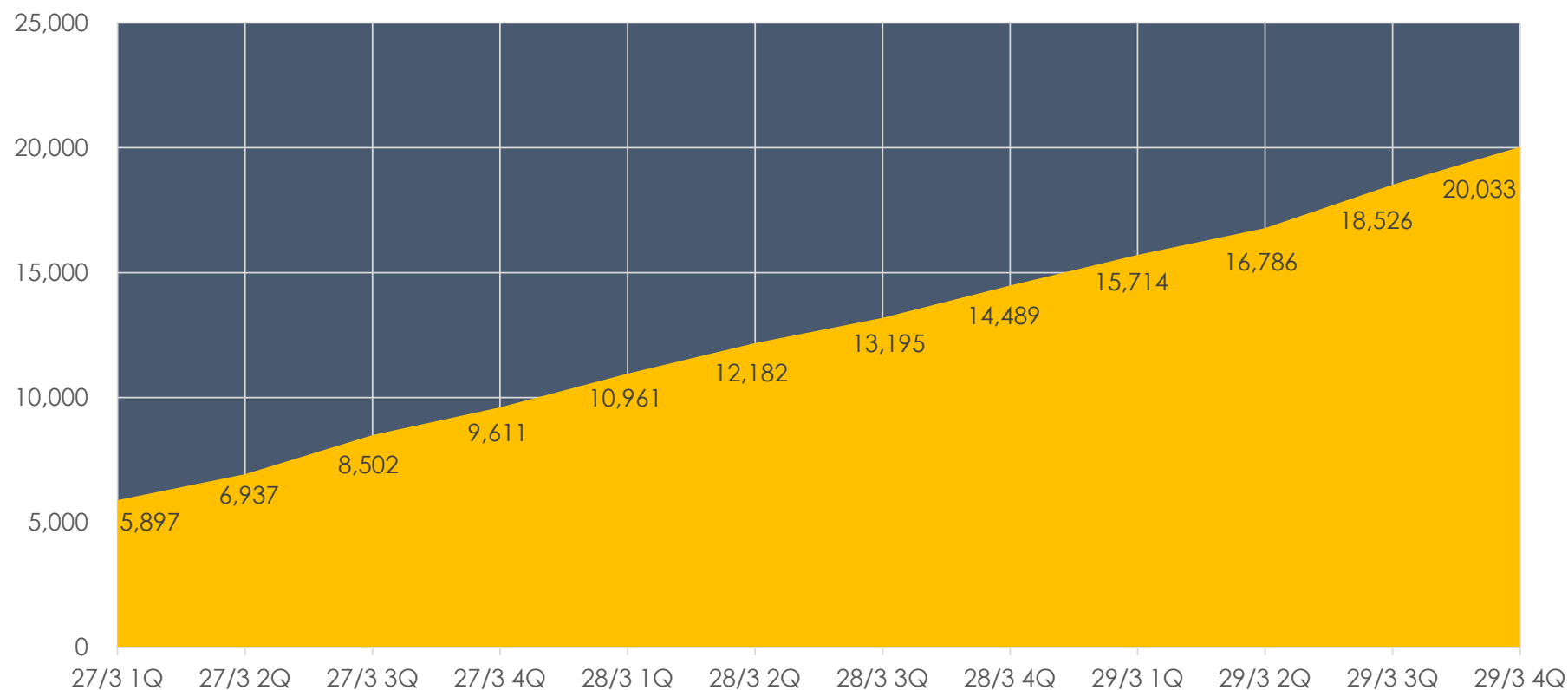
パートナーサイト運営者数

- 引き続き月間400 – 500名の増加を維持しており、当面継続する見込み。
- 運営者当たりの売上高平均が、前期468千円から当期390千円と減少。登録頂いたパートナーサイト運営者様への利用促進が鍵となる。

パートナーサイト運営者数の推移



成果報酬型広告サービスパートナーサイト運営者数の推移 (単位:名)



(注)パートナーサイト運営者数は、各四半期末時点の実績を記載しております。

販売費及び一般管理費



販管費は営業強化のための人員増加等による人件費の増加、GAMEFEAT事業譲受により発生したのれん償却費等により、前年比12.1%増加となっています。

(単位:百万円)	2017年3月期		2016年3月期		増減率
		構成比		構成比	
人件費	312	56.9%	270	55.2%	15.5%
支払手数料	41	7.6%	29	6.1%	39.5%
旅費交通費	39	7.2%	41	8.4%	△3.5%
通信費	24	4.5%	18	3.8%	32.5%
のれん償却費	21	4.0%	5	1.1%	286.7%
地代家賃	20	3.7%	19	4.0%	3.6%
その他	88	16.1%	104	21.3%	△15.4%
合計	549	100.0%	490	100.0%	12.1%

(単位:百万円)	2017年3月期	2016年3月期	増減額	主な増減理由
流動資産	2,479	1,978	501	現預金+368 売掛金+145
固定資産	162	200	△38	のれん△70 繰延税金資産+39
総資産	2,642	2,179	463	
流動負債	971	832	139	買掛金+89 未払金+34
固定負債	-	0	0	
純資産	1,670	1,346	325	利益剰余金+354 自己株式△34
自己資本比率	63.2%	61.8%	-	
1株当たり純資産(円)	215.29	174.43	-	

※当社は、2015年10月1日付で普通株式1株につき普通株式3株の割合で株式分割を行っております。前連結会計年度の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり純資産を算出しております。

連結キャッシュフローの状況



(単位:百万円)	2017年3月期	2016年3月期
営業活動によるキャッシュフロー	402	62
投資活動によるキャッシュフロー	△10	△200
財務活動によるキャッシュフロー	△28	658
現金及び現金同等物の増減額	363	520
現金及び現金同等物の期末残高	1,448	1,084

主な内訳

● 営業キャッシュフロー	
税金等調整前四半期純利益	557
売上債権の増減額	△145
仕入債務の増減額	89
未払金の増減額	34
法人税等の支払額	△201
● 投資キャッシュフロー	
事業譲受による支出	△5
定期預金の預入による支出	△5
● 財務キャッシュフロー	
株式の発行による収入	5
自己株式の取得による支出	△34

2. 2018年3月期業績見通し

2018年3月期連結業績見通し



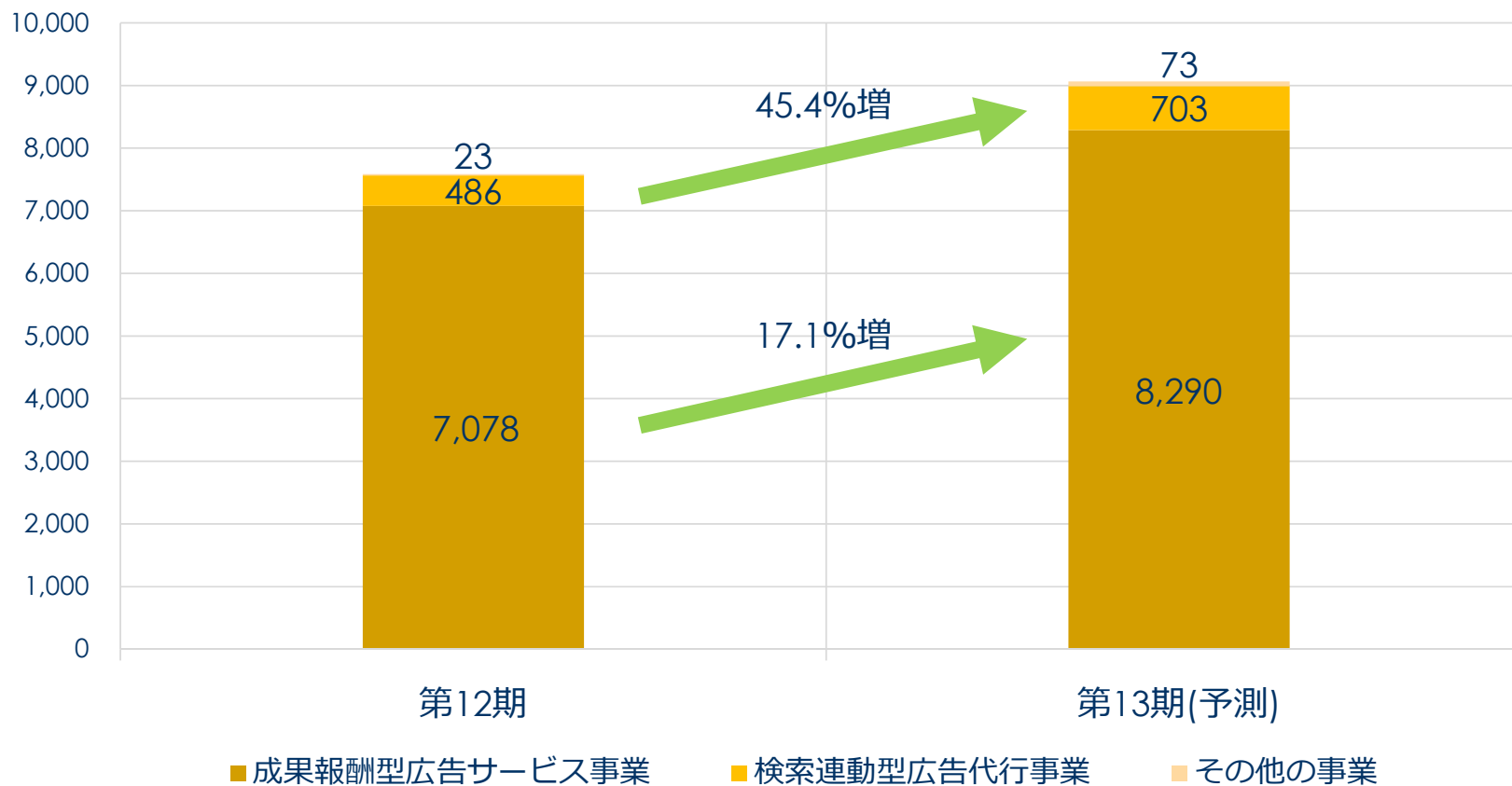
成果報酬型広告サービス事業における新規分野の広告主に対する営業強化、パートナーサイト運営者数の一層の増加等による業績拡大に加え、新規子会社等による業績への寄与を織り込んだ見通しは下記のとおりです。

(単位:百万円)	第2四半期累計 (予想)		通期 (予想)	
		対前年同期 増減率		対前年同期 増減率
売上高	4,294	16.7%	9,067	19.5%
営業利益	268	4.7%	625	12.3%
経常利益	268	4.7%	625	12.3%
当期純利益	168	3.0%	397	12.3%
1株当たり 当期純利益(円)	21.67	—	51.21	—

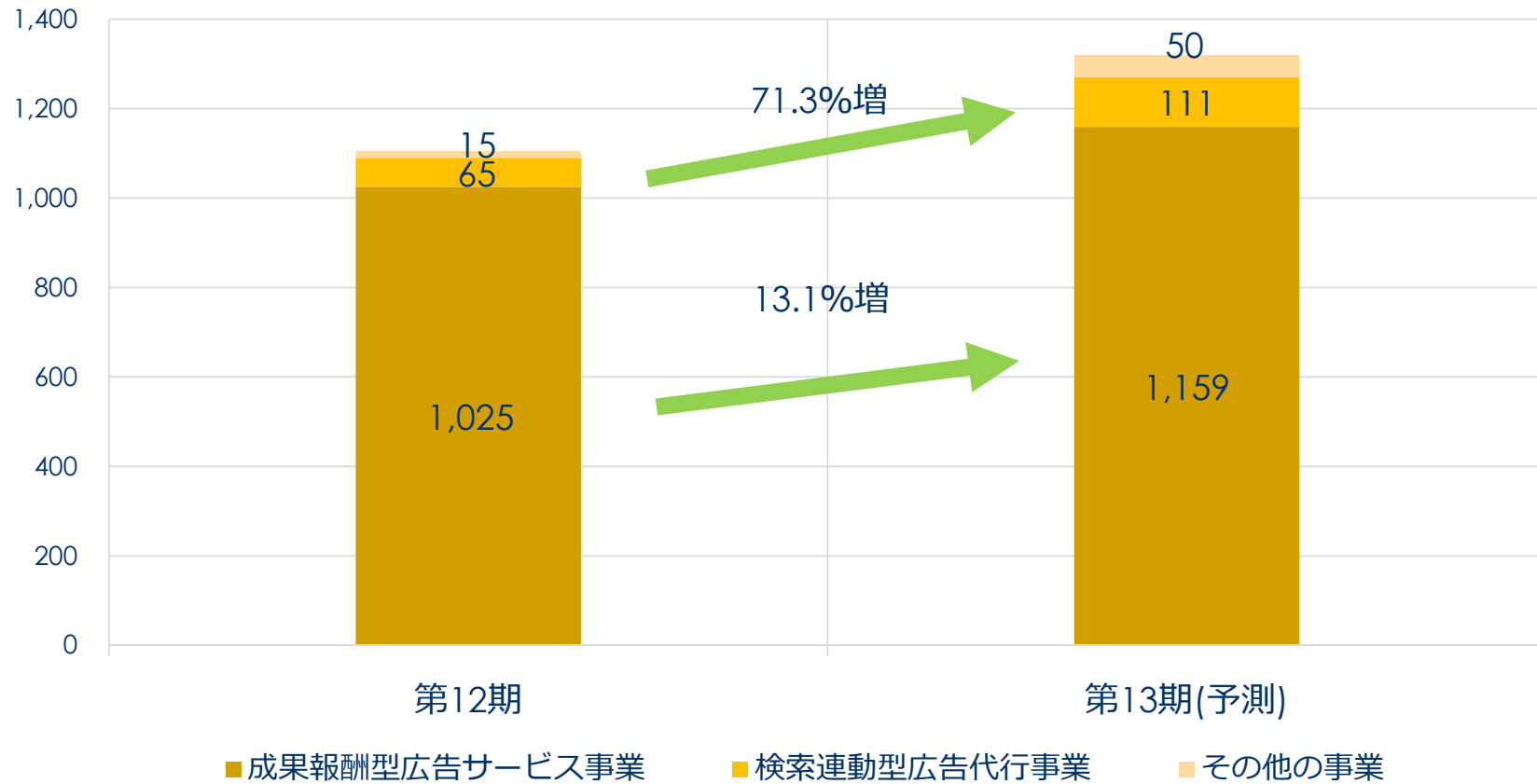
セグメント別業績の見通し



売上高 (単位：百万円)



売上総利益 (単位: 百万円)



ポイント

成果報酬型広告サービス事業

- ・不動産関連、その他ジャンルの広告主様、パートナーサイト運営者様への営業強化を図ることにより業績拡大を図る。
- ・金融ジャンルは市場環境が厳しくなると予測されるが、成約率の高い顧客の誘導に取り組むことにより、現状維持以上の業績を目標とする。

検索連動型広告代行事業

- ・前期以降の営業人員の増強による体制強化を活かし、新規顧客の開拓を継続的に行う。
- ・掲載媒体の多様化への対応、広告主様と密接した情報交換、きめ細かいPDCAサイクルの運用により顧客満足度を向上させ、広告運用予算の増額、運用継続を図る。

2018年3月期 月次速報



売上高：連結（単位：百万円）

(単位:百万円)	4月	5月	6月	7月	8月	9月	上期合計	—
2018年3月期(実績)	728							—
2017年3月期(実績)	616	641	634	544	582	660	3,681	—
(単位:百万円)	10月	11月	12月	1月	2月	3月	下期合計	通期合計
2018年3月期(実績)								
2017年3月期(実績)	628	590	534	664	755	769	3,905	7,586

※本資料記載の数値は監査前の速報値であるため、今後、修正となる可能性があります。※上期合計、下期合計、通期合計は決算修正を反映した数値となります。

成果報酬型広告サービス事業 パートナーサイト運営者数（単位：名）

(単位:名)	4月	5月	6月	7月	8月	9月
2018年3月期	20,429					
2017年3月期	14,973	15,405	15,714	16,122	16,451	16,786
(単位:名)	10月	11月	12月	1月	2月	3月
2018年3月期						
2017年3月期	17,395	18,047	18,526	19,063	19,601	20,033

※パートナーサイト運営者とは、「レントラックス(Rentracks)」に登録した広告掲載媒体の運営者をさします。

3. 会社説明及び事業概況

会社概要



会社名	株式会社レントラックス (Rentracks CO., LTD.)
代表取締役	金子 英司
設立	平成17年12月22日
本社所在地	東京都江戸川区西葛西5-2-3 NEXTAGE西葛西5F
従業員数 (内訳)	34名 (連結:48名、平成29年3月31日現在) メディア事業部 (営業G:19名、運用G:4名、システムG:6名) 管理部:4名、内部監査室:1名 Anything:4名、VIETNAM:10名
事業内容	成果報酬型広告サービス事業 検索連動型広告代行業業 その他の事業 建設機械等の販売仲介事業 コンテンツ販売事業、媒体運営事業、SEO事業、人事考課システムの提供及び教育研修事業、システム開発・海外進出支援事業 等
国内子会社	株式会社Anything 株式会社GROWTH POWER
海外子会社	RENTTRACKS VIETNAM CO., LTD Rentracks (Thailand) Co., Ltd. (5月設立) PT Rentracks Cocreation Indonesia (5月設立) 联特瑞客 (大连) 信息科技有限公司 (5月設立)
海外拠点	UAE・ドバイ (支店)

株式会社レントラックス

株式会社Anything

株式会社GROWTH POWER

経営理念

インターネットを駆使し、人々に適切な情報を提供し、便利さを提供する。

経営方針

信念・責任感・謙虚さ・スピード・実行力をモットーに、当社にかかわる全ての立場の人々を成長させ、幸せにする手法を探求し、提供する。

五か条

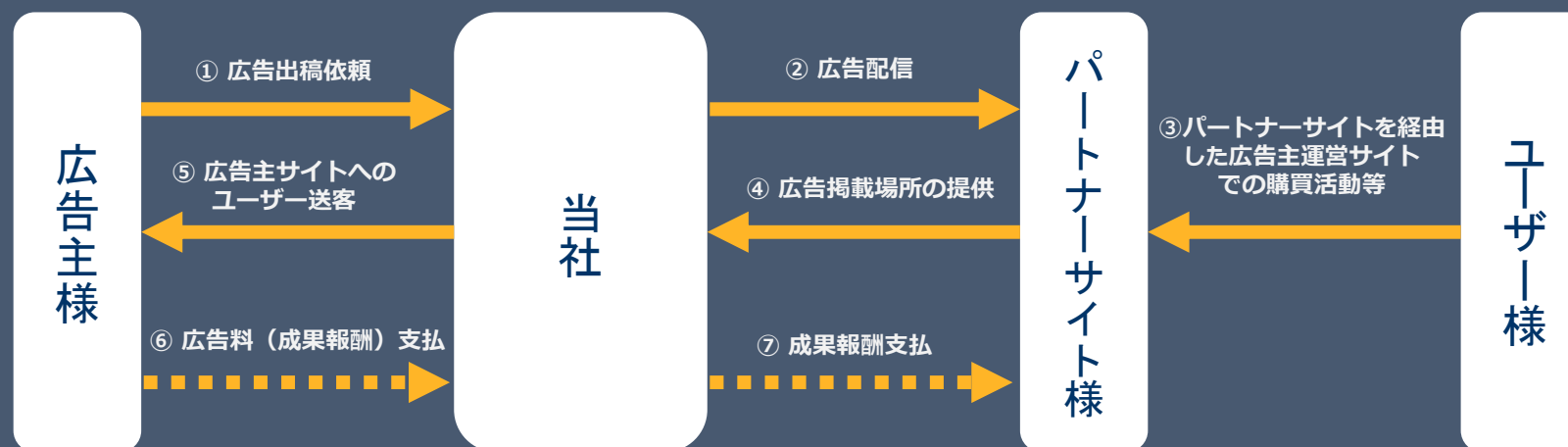
- ・信念（人生一度きり、精一杯生きよう）
- ・責任感（常に周りを意識し、信頼を勝ち取ろう）
- ・謙虚さ（傲慢にならず周りに生かされていることを意識しよう）
- ・マッハスピード（自分ひとりが頑張っている訳ではない。周りに負けないスピードで対応しよう）
- ・実行力（考えるのも重要だが、実行力が伴わなければ意味が無い事を認識しよう）

十五則

1. 嘘をつくな。思い込みは嘘と同様
2. 常に明るく。暗い所に成功はない
3. 自分の常識を疑え。
4. 他人を敬え。
5. 悪事は自分に跳ね返る
6. 高い目標を持って
7. アンテナを張り続けよ
8. たまには休め
9. 失敗は自分の責任。成功は自分の力+皆のおかげ
10. 適当な仕事をするな
11. 頑張っているのは自分だけではない。周り以上に頑張らなければ成功はありえない。
12. 常に周りに気を使え。そうすれば輪の中心は自分になる。
13. 人生は一度きり。思いっきり生きよう。
14. 情報は隠すな。情報を出せば出すだけ新しい情報が入ってくる。
15. 仕事は、「情熱×やり方」。やり方があっていても情熱が無ければつまらない。情熱があってもやり方が間違っていれば結果は出ない。

広告主が運営するウェブサイトに対する集客により、広告主が期待する成果が発生したことを承認された場合に、当社が成果報酬を受領する仕組みの広告形態です。

当社は、広告主とパートナーサイト運営者間の仲介として、成果報酬額の調整、確定した成果報酬の回収・支払管理等のサービスを提供しています。



完全成果報酬型サービス

広告主に登録料等の初期費用や月額利用料等、各種費用を負担頂かず、広告主により成果が承認された場合に、初めて成果報酬を受領するビジネスモデルのため、広告主にとって費用対効果の高い広告出稿が可能となります。

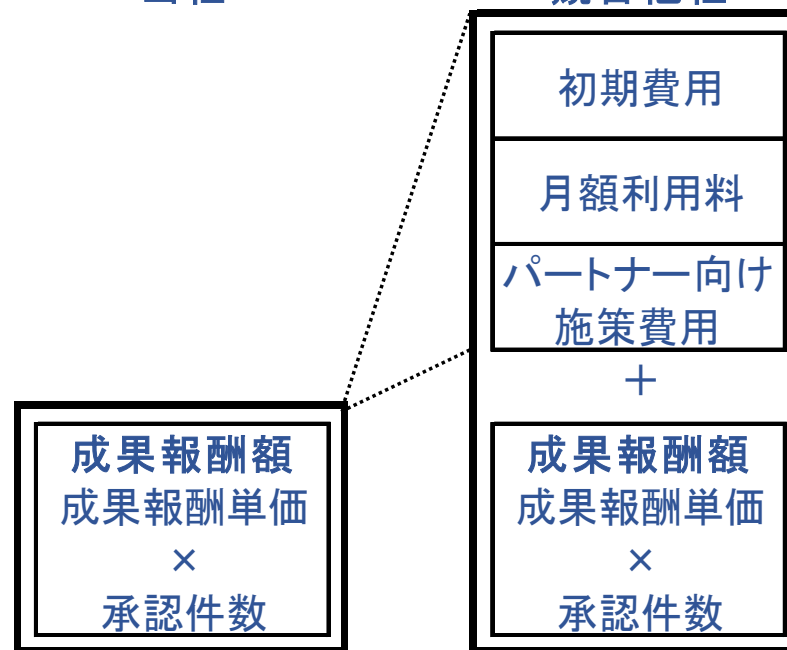
【アフィリエイトサービスを利用する際に広告主が負担する費用】

	当社	競合他社
初期費用	無料	有料 (条件付無料)
月額利用料	無料	有料 (条件付無料)
パートナーサイト運営者を対象とした各種施策(告知等)	無料	有料

【広告主負担費用の比較】

当社

競合他社



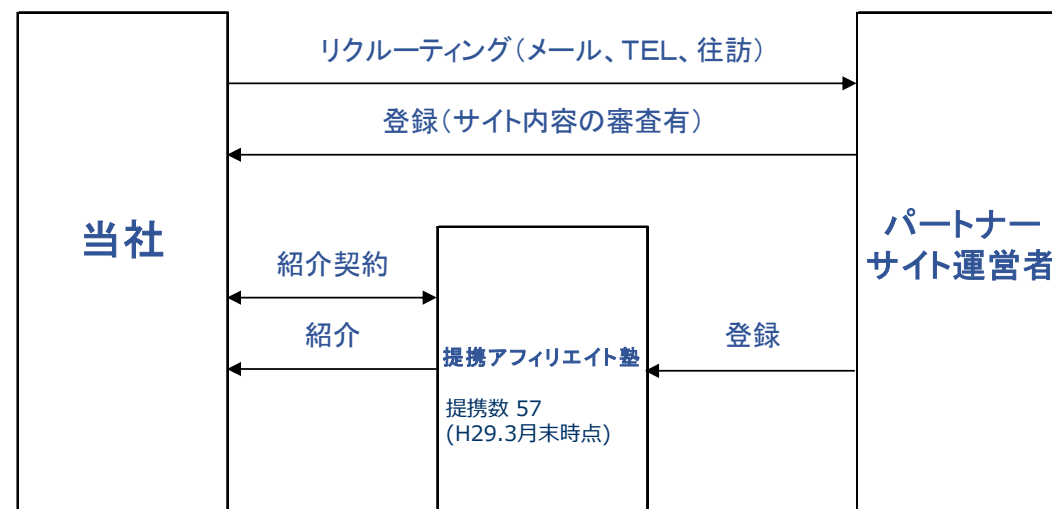
クローズド型サービス

既存パートナーサイト運営者、アフィリエイト塾等からの紹介、または当社からのリクルーティング等がなければパートナーサイト登録ができない「クローズド型」のサービス体制となっています。

「クローズド型」であることにより、広告主にとっては、集客力の高い有力なパートナーサイトへの広告出稿が可能になり、パートナーサイト運営者にとっては、高い成果報酬が期待できる広告案件等の優良な情報を得る機会が多くなるなど、双方にとってメリットの高いサービスとなっております。

当社に登録しているパートナーサイト運営者は、検索連動型広告やSEO等により集客をしているため、広告主は、検索エンジンによって特定キーワードに関する情報を探しているような、能動的に行動している消費者が閲覧すると思われるサイトへ広告掲載をすることが可能となります。

【パートナーサイト運営者の登録の流れ】



検索連動型広告は、一般的にリスティング広告とも呼ばれ、検索エンジンの検索結果画面で広告主が予め指定したキーワードが表示された場合にのみテキスト広告を表示するものです。

当社は、検索広告事業会社であるヤフー社及びグーグル社の正規代理店となっており「Yahoo!プロモーション広告」「Google AdWords」を中心に広告の取次代理を行っています。



建設機械等の販売仲介事業 – GROWTH POWER –

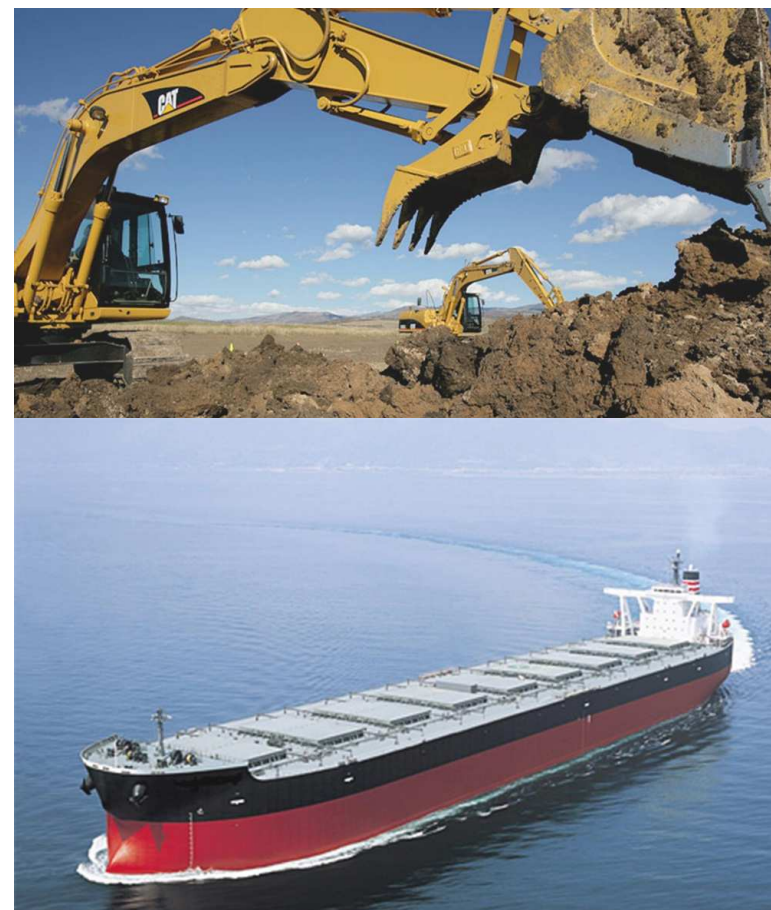


会社名	株式会社GROWTH POWER
設立年	平成29年3月3日
資本金	5,000万円
事業内容	中古建機・船舶・航空機売買サイト 「GROWTH POWER」の運営
役員	代表取締役社長 西島 直宏 取締役 金子 英司 (株式会社レントラックス代表取締役社長) 取締役 相尾 幸介 (株式会社レントラックス取締役)

■ GROWTH POWERとは

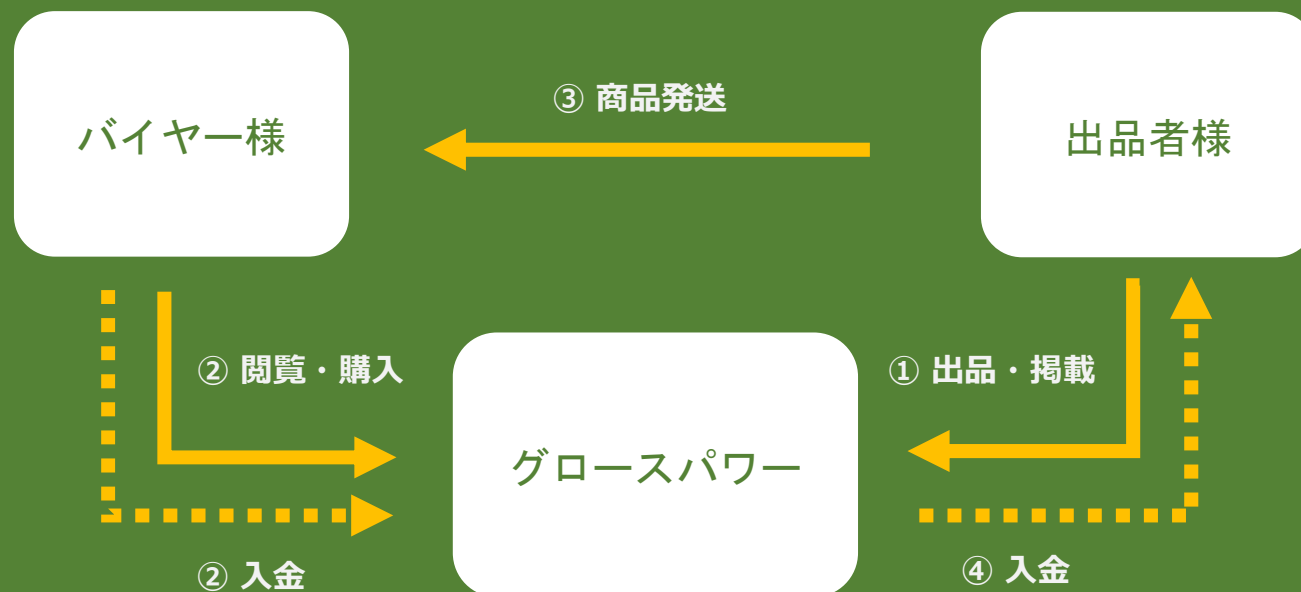
GROWTH POWERは、中古建機・船舶・航空機や私たちの生活の発展・成長に役立つ商品を中心とした売買サイトです。日本の高品質な商品と世界中のバイヤー様とを結びつけます。世界中のバイヤー様は、言語や慣習の問題などから、日本の良質な商品にリーチすることが難しい状況があります。

GROWTH POWERではバイヤー様と出品者様それぞれがスムーズにお取引引きを完結できるシステムをご用意しております。



GROWTH POWERは、中古建機・船舶・航空機や私たちの生活の発展・成長に役立つ商品を中心とした売買サイトです。

バイヤー様の購入代金は当社へ事前入金となります。入金確認後に当社にて陸送から船積までを手配します。船積確認後（又は責任がバイヤー様に移転後）に当社より出品者様へ入金を行います。



- 多くの海外バイヤー様をGROWTH POWERサイトへ誘導するための、インターネット広告を用いた集客。
- 多額の費用とノウハウが必要な広告運用を当社が引き受ける。
- バイヤー様との交渉、代金回収、輸送は全て当社が代行し、国内取引と変わらない環境で売買を完結頂ける。
- 掲載手数料については、完全成果報酬。

コンテンツ販売事業

サイト運営用の文章原稿など、各種コンテンツの販売を行っています。

媒体運営事業

ジャンルを問わない口コミ掲載サイト「口コミランキングGOGO」の他、情報サイト等の運営を行っています。

SEO事業

ウェブサイトの構造を整え、予め定めたキーワードで、ウェブサイトを検索エンジンに上位評価されやすい状態にするサービス（検索エンジン最適化）を提供しています。

人事考課システムの提供及び教育研修事業

「RTManagement」をサービス名称として、クラウド型の人事考課システム「人事くん」の提供、及び教育研修を行っています。

システム開発・海外進出支援事業

システムの開発や運用管理等の受託業務を行っています。また海外展開を検討する企業に、各種進出支援サービスを提供しています。

本説明資料に掲載されている情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本説明資料に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

記載内容については最新の注意を払っておりますが、記載された情報の誤り等によって生じた事項に関しましては、当社は一切責任を負うものではありませんのでご了承ください。

【お問い合わせ先】
株式会社レントラックス IR担当
TEL : 03-3878-4159
MAIL : ir@renttracks.co.jp